

axapharm ag ist ein Schweizer Unternehmen, das sich auf den Vertrieb hochwertiger Generika und Medizinprodukte spezialisiert hat. Des Weiteren ist axapharm ein kompetenter Partner für Marketingleistungen und Ausbildungen für Apotheken.

Am Sitz in Baar beschäftigt axapharm hochqualifiziertes Personal in den Bereichen Zulassung, Qualitätssicherung, Finanzen, Business Development sowie Marketing und Verkauf.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen

Co-Business Development Manager 80% (w/m)

In dieser Funktion sind Sie verantwortlich für die Identifikation, Evaluation, Einlizenzierung resp. Entwicklung neuer Produkte bis zur Marktreife in den Bereichen rezeptpflichtige und rezeptfreie Arzneimittel, Medizinprodukte, Kosmetika und Nahrungsergänzungsmittel.

Durch die Erschliessung neuer Geschäftsbereiche tragen Sie zur strategischen Weiterentwicklung und zum nachhaltig operativen Erfolg der axapharm ag bei. Sie sind eine offene, innovative Persönlichkeit mit analytischen Fähigkeiten und betriebswirtschaftlichem Background.

Ihre Hauptaufgaben im Bereich Business Development & Innovation:

- Identifikation und Evaluation von Märkten und Produkten mit Umsatz- und Wachstumspotenzial innerhalb der Strategie von axapharm ag
- Spezifische Entwicklung von Medizinprodukten sowie Eigenprodukten im OTC- Kosmetik- und Nahrungsergänzungsbereich
- Mitarbeit oder Übernahme von bereits initiierten Business Development Projekten
- Marktdaten erarbeiten und analysieren (Verkaufszahlen, Preise, Kundenwünsche, Positionierung),
- Verhandlungen führen mit Herstellern und Lizenzgebern
- Unterstützung im Vertragswesen bei Lizenz- und Herstellerverträgen
- Abklärung der wichtigsten Vorgaben bezüglich GMP, Zertifizierungen und Swissmedic
- Abteilungsübergreifend mit Marketing/Verkauf, Qualitätsmanagement und Supply Spezifikationen festlegen und umsetzen
- Forecasts erstellen und Erstmengenbestellungen definieren

Ihr Profil:

- Sie verfügen primär über einen betriebswirtschaftlichen oder alternativ paramedizinischen, pharmazeutischen Hintergrund
- Idealerweise bringen Sie Erfahrung und einen Erfolgsausweis im Bereich Business Development Generika/OTC oder Medtech mit
- Neben einem guten analytischen Verständnis, professionellem Umgang mit IT-Programmen, speziell Excel, haben Sie ein Flair, Trends und Potenziale zu identifizieren und quantifizieren
- Sie sind eine neugierige Person, die offen, vernetzt und unternehmerisch denkt und handelt
- Sie sind flexibel, belastbar und ein interdisziplinärer Teamplayer
- Ihre Muttersprache ist Deutsch. Ihr Englisch ist fließend und verhandlungssicher

Ihre Vorteile:

- Sie arbeiten in einem kleinen Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Sie können sich und Ihre Ideen einbringen und umsetzen
- Sie arbeiten interdisziplinär und gestalten die Zukunft von axapharm ag proaktiv mit

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen, vorzugsweise per E-Mail z.Hd. Natascia Pisaturo an hr@axapharm.ch bzw. an: axapharm ag, Zugerstrasse 32, 6340 Baar

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und eine langfristige Zusammenarbeit.

