

axapharm ag est une entreprise suisse spécialisée dans la distribution de génériques et de dispositifs médicaux de haute qualité. axapharm est également un partenaire compétent pour les services de marketing et les formations pour pharmacies.

Dans son siège à Baar, axapharm emploie un personnel hautement qualifié dans les domaines de l'enregistrement, de l'assurance qualité, du marketing et de la vente. Afin de renforcer notre équipe, nous recherchons dans les plus brefs délais:

Représentant(e) de vente externe Rx/OTC 80-100%

Territoire de vente: Suisse romande

Vous êtes un professionnel des ventes convaincant avec un tempérament d'entrepreneur?

Vos tâches:

- Prise en charge performante et de haute qualité du territoire de vente Genève/Vaud/Lausanne
- Développement du placement du portefeuille de produits axapharm dans le commerce spécialisé sur un plan qualitatif et quantitatif
- Mise en œuvre du merchandising dans les pharmacies
- Réalisation de formations au point de vente ou externes pour le personnel qualifié
- Soutien de l'organisation lors de congrès régionaux, de foires et autres occasions
- Tâches d'administration des ventes

Votre profil:

- Formation (para)médicale (droguiste, assistant en pharmacie, assistant médical qualifié, etc.)
- Excellente personnalité de vendeur avec engagement exceptionnel et preuves de succès
- Expérience dans le commerce spécialisé (pharmacies/drogueries) ou auprès de médecins pro-pharmaciens
- Grande affinité pour les questions médicales et compréhension
- Excellentes capacités d'enthousiasme, de dialogue et de négociation
- Présentation assurée et grande confiance en soi
- Grande résilience et robustesse en tant que combattant solitaire
- Bonnes connaissances informatiques (XPRIS, Word, Excel, Powerpoint, etc.)
- Français courant et allemand conversationnel

Envie d'un travail de développement durable impliquant passion et flexibilité? Êtes-vous une personnalité proactive avec esprit d'initiative, sens des responsabilités et mentalité «Can do»? Envie de faire la différence grâce à votre charisme et votre force de persuasion? Dans ce cas, ce qui vous attend est un travail indépendant laissant une grande liberté au sein d'une équipe familiale et avec de bonnes opportunités d'avancement.

Si nous avons éveillé votre intérêt, n'hésitez pas à nous envoyer votre dossier de candidature, de préférence par e-mail à l'attention de Mme Natascia Pisaturo sous hr@axapharm.ch ou à axapharm ag, Zugerstrasse 32, 6340 Baar. Nous nous réjouissons de votre candidature ainsi que d'une longue collaboration.

